Erfarenheter från FP6

Ove Öhman, Åmic AB



Åmic, vilka är vi?

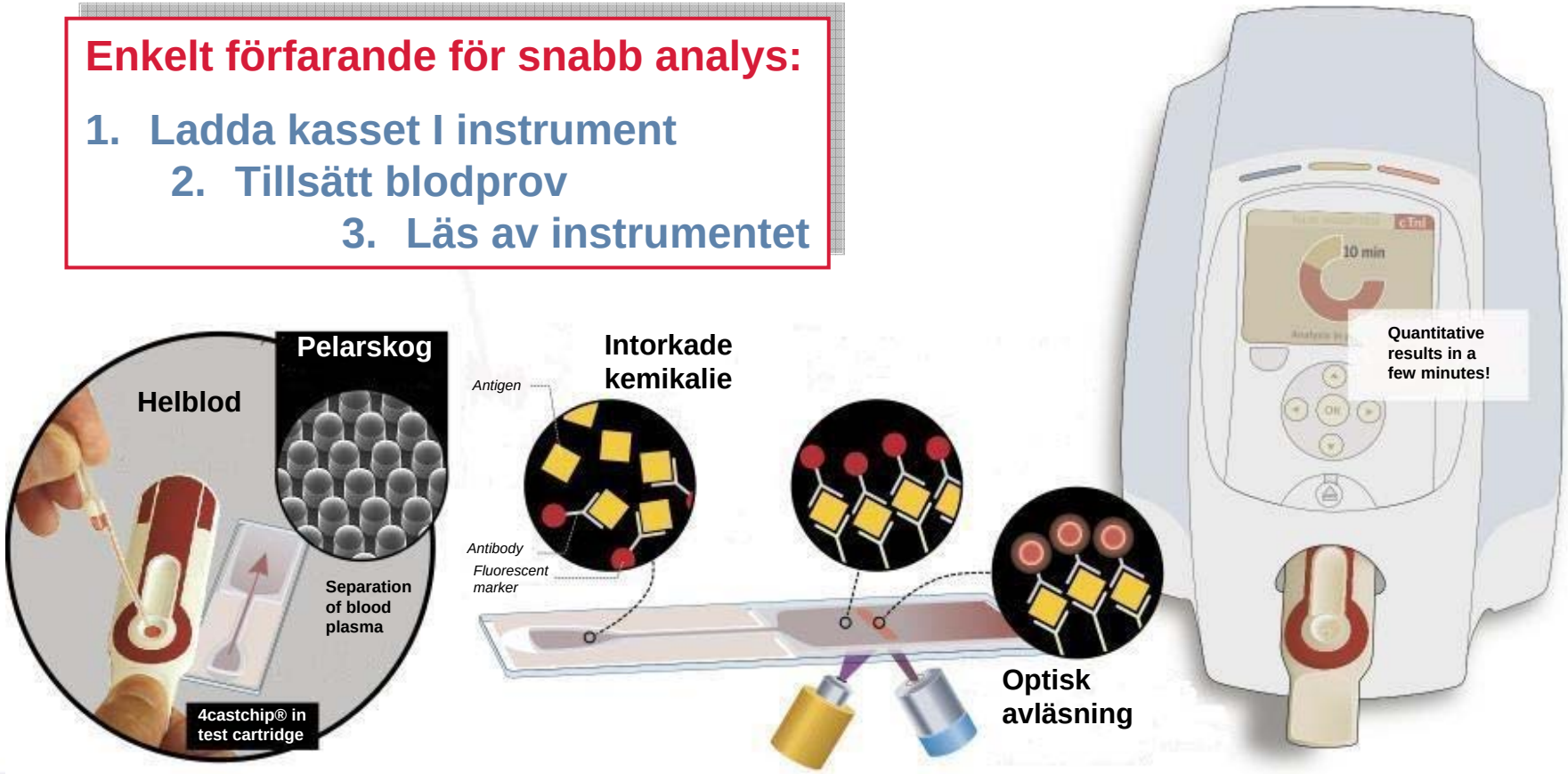
- Grundades 1998
- Konsultverksamhet inom precision-plast tom 2004
- 40 anställda
- Riskkapital från Investor och Innovationskapital

- Fokus på egen produkt inom diagnostik from 2005

Åmic's diagnostiska produkt

Enkelt förfarande för snabb analys:

1. Ladda kasset I instrument
2. Tillsätt blodprov
3. Läs av instrumentet



Vilka EU-projekt har Åmic deltagit i?

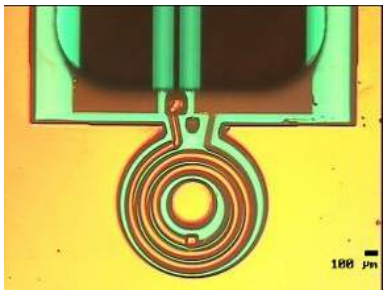
- Mimosa 2004-2006
  - **Mi**crosystems platform for **MO**bile **S**ervices & **A**pplications
- Moltools, 2004-2007
  - **Mol**ecular **Tools**
- Marie Curie TOK, 2006-2008
  - Deltagande i **B**io **D**iagnostic **I**nstitute, Dublin Ireland
  - 2+1 Post Docs plus ytterligare samverkan

Mimosa, 23 MEuro projekt över 2.5 år med 14 partners

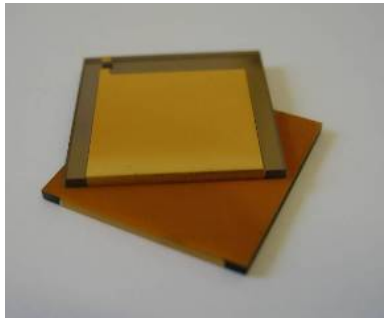
- Åmic
- Cardiplus S.L
- Commissariat à l'Energie Atomique CEA-LETI
- Swiss Center for Electronics and Microtechnology CSEM
- Ecole Polytechnique Fédérale de Lausanne EPFL
- Fraunhofer ISIT
- Centre National de la Recherche Scientifique LAAS-CNRS
- Legrand S.A.
- Micro Analog Systems Oy
- Nokia Corporation
- SonionMEMS A/S
- STMicroelectronics
- Suunto Oy
- VTT Technical Research Centre of Finland

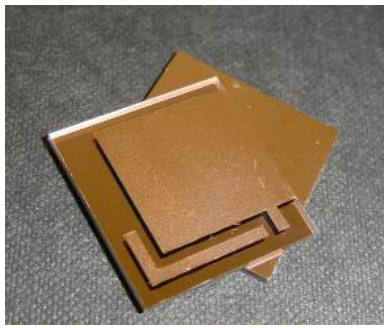
Åmics bidrag inom Mimosa i bilder

Induktorer

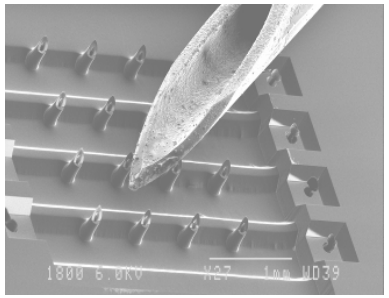


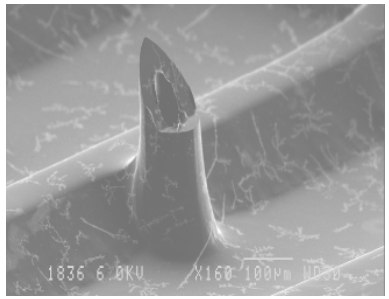
RFID antenner





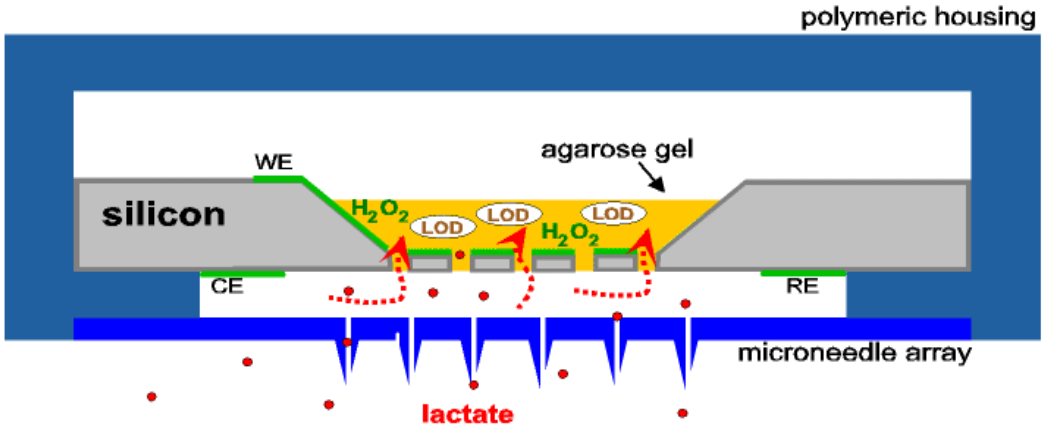
Ihåliga plastnålar





Lactate sensor for fitness monitoring

Smart lactate sensor plaster



Passive lactate diffusion

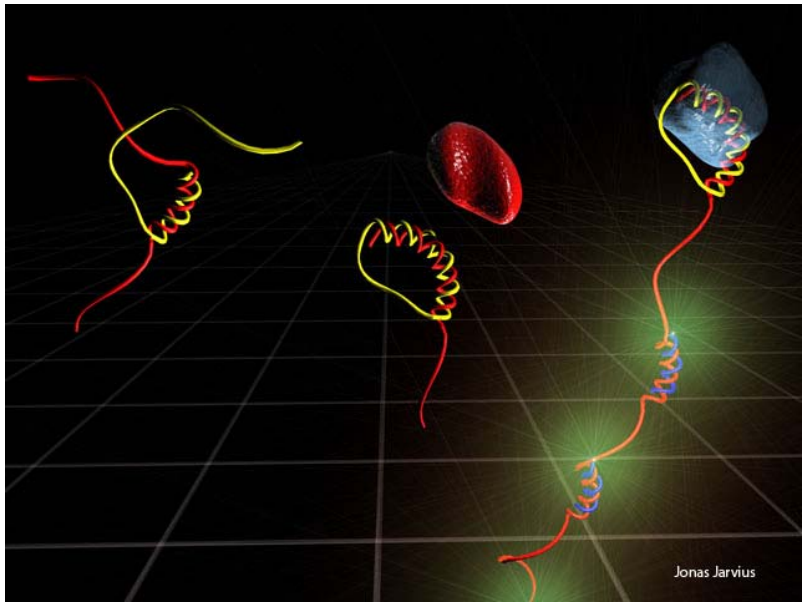
Interface for short-range wireless communication

Moltools

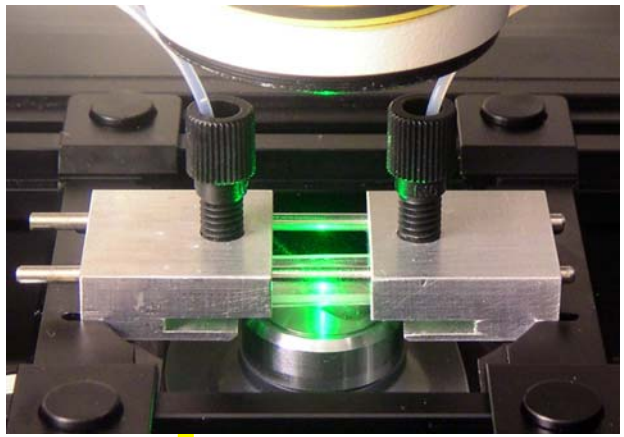
- Startade 1 Januari 2004, 9 MEuro
- 12 Akademiska grupper och 4 SME och ett amerikanskt lab
- Inriktning på ’Postgenomisk’ Teknikutveckling,
- Nya molekylära verktyg
- Koordinerat via Rudbecklab Uppsala

Single molecule detection

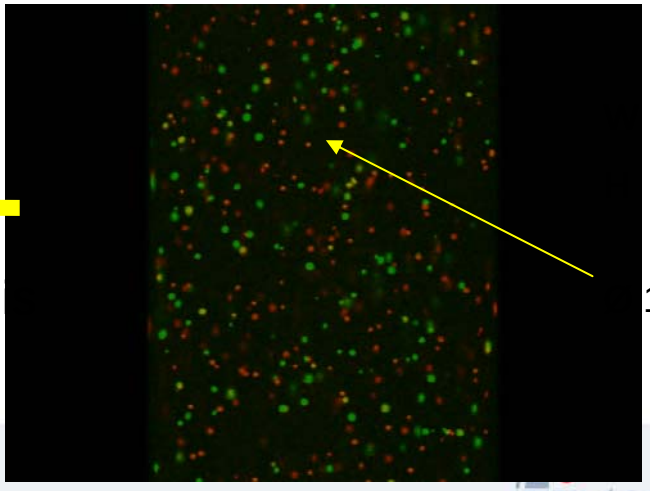
1. Molecular recognition and signal amplification



2. Experimental setup



3. Fluorescence detection

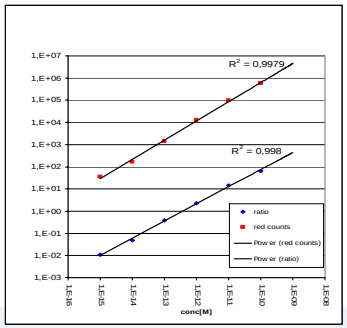


= 200 μm

= 40 μm

1μm

4. Data analysis (Counting)



Blab *et al*, Anal Chem, 76,2,2004

Mimosa och Moltools

- Vidareutvekcling av existerande nätverk
  - Mimosa genom Nokia
  - Moltools genom Rudbecklab
- Teknikinnehållet i överensstämmelse med den väg Åmic vill gå
- Nätverkande som bieffekt

BDI

- 16.5 MEuro från Irländska staten över 5 år
- 65 forskare mot samma mål inklusive 10 forskare från 6 företag
  - Åmic har 2 + 1 post docs placerade i Dublin/Uppsala finansierat via Marie Curie + Vinnova
- Forskning inom nästa generationens diagnostiska test för decentraliserad mätning

Upprinnelsen till BDI, Marie Curie TOK

- Åmic ville delta i BDI
- Skrev spontanansökan till Vinnova ➔ 2 MSek villkorat med att söka EU medel
- Vinnovas EU expert förklarade att det skulle vara i princip omöjligt att få Marie Curie medel
- Irlands Eu-support gav tvärtom ett tydligt besked om att vi borde få medel
- Åmic sökte och rankades mycket högt och belönades med ca 4 MSEK till BDI-projektet

EU projekt kan ge mer resurser

- SME måste fokusera på primär affär
- Begränsade resurser till affärsutveckling och långsiktighet

- EU projekt kan bidra till detta

EU projekt kan ge omfattande kontaktnät

- Många parter inom gemensamt område
- Små och stora bolag
- Projektet ger legitimitet

- Kostar tid att underhålla

Bolagets plan ska styra!

- Affärsplanen måste komma först
- Deltagande i EU-projekt har uppkommit för de passar våra planer, inte tvärt om
- Mimosa och Moltool gav finansiering för vidareutveckling av kärnteknologi
- BDI ger forskningsbredd och marknads kontakt

Ha lagom respekt för ansöknings processen

- Omfattande textmassor
- Mycket repetition, samma innehåll på många ställen
- Koordinatorn drabbas hårdast men belönas också med styrmöjlighet samt koordineringsbidrag
- Marie Curie-ansökan skrevs på ca 10 dagar

IP

- Grundprincipen för ägande är att resultatet tillhör den part som utfört arbetet och som var den som ledde fram till skapandet av resultatet
- Skilj på Backgroud och Foreground IP
  - BIP är den IP som är grunden för att bedriva framåtriktad forskning som sen kan generera FIP
- Enklaste systemet väl implementerat är den där IP delas mellan alla
  - Kan vara problematiskt att nå pga oro för konkurrens från medlemmar i gruppen, kom dock ihåg varför vi skapat EU, Samverkan!
  - Små och stora bolag har olika kraft att lägga bakom bl.a. IP-krav
  - Kom ihåg att SME’s har stor vikt för bedömning av projekt

Situationen ger projektet

- Projekten knyts oftast samman av koordinatorerna
- SME är eftertraktade eftersom de ger höga betygspoäng i granskning
- SME som koordinator ger mycket höga poäng!

Vad har vårt utbyte varit?

- Viktigaste med EU-projekten är den kontaktskapande
- Såsom deltagare i Eu-projekt deltar man på ett naturligt sätt i ett brett utbyte
- Nätverkandet tar dock mycket tid! Detta insåg inte vi inledningsvis!

Några råd till SME’s

- Delta om projekt som är i linje med er egen utveckling
- Delta i projekt där ni känner att ni kommer att vara aktiva
- Vik tid till nätverkande
- Ta initiativ, SME är små, lättrörliga, eftertraktade

FP7?

- Kanske med då som Lok och inte vagn!